



Рейтинг частных клиник

№	Медицинская организация	Профиль	Юридическое лицо/Собственники	Количество филиалов, клиник		Оборот за 2013 год, млн рублей	Пояснения
				Общее	в Петербурге		
1	«Ава-Петер» (медцентры «Ава-Петер» и «Скандинавия»)	Репродуктивная медицина, общеклинический	ООО «Ава-Петер»: 47% — Scanfert Oy (Финляндия), 36% — АО «НМЦ-Холдинг» (Финляндия), 11,14% — Международная финская корпорация (США), 5,2% — Глеб Михайлик	14	11	2 500	С учетом филиалов в Казани и Вологде
2	EuroMedGroup	Общеклинический, скорая помощь, ОМС	ООО «Евромед клиника»: 50% — Александр Абдин, 50% — Анатолий Григорьев	44	15	1700*	С учетом 29 филиалов в Ленобласти
3	Группа компаний «Меди»	Стоматология, пластическая хирургия, офтальмология, общеклинический	100% — Тамаз Мchedlidze	21	20	1500	С учетом одного филиала в Москве, 2/3 бизнеса компании приходится на стоматологию
4	«Медика»	Общеклинический, репродуктивная медицина	Основной владелец — Михаил Пичхадзе	17	15	1341,6	С учетом филиалов в Москве и Выборге
5	ЛДЦ МИБС	МРТ, радиохирургия, общеклинический	95% — Центр ядерной медицины МИБС (Аркадий Столпер), 5% — Виктор Екимов	75	6	900	Оборот дан только по Петербургу
6	Международная клиника Medem	Общеклинический	100% — кипрский офшор WIKISLAKIS TECHNOLOGIES Ltd, учредитель — Александр Стрельников	1	1	621,1	
7	Медицинский центр «XXI век»	Общеклинический	Наталья Лысенко, Марина Калачева, Дмитрий Дремин, Елена Кабакова, Наталья Павлова, Борис Подзоров, Анна Соколова, Наталья Самохвалова, Анна Веригина	13	13	600*	
8	Международный медицинский центр «СОГАЗ»	Общеклинический	96,8% — ОАО «Согаз», 3,2% — ООО «Страховая компания СОГАЗ-АГРО»	1	1	550*	
9	Медико-санитарная часть №157	Общеклинический, диагностика	100% — ООО «ПромИнвест» (Борис Турчак)	1	1	450*	
10	Холдинг «Современные медицинские технологии» (СМТ)	Общеклинический	ЗАО «Современные медицинские технологии»: 57% — ООО «Лазурный берег» (офшорный «Равино партнерс ИНК»), 43% — ООО «Аврора» (Евгений Пушкин)	2	2	400*	
11	Северо-Западный центр доказательной медицины	Диагностика	ЗАО «Северо-западный центр доказательной медицины»: 37,5% — АО «Висас Валента Ам Ою», 30,5% — ООО Корвай (Виктор Лвинд), 25% — «Интермедсервис Лтд» (Великобритания), 7% — Ольга Осипова	12 филиалов + 12 лабораторных пунктов	7 филиалов + 6 лабораторных пунктов	380*	С учетом филиалов в Ленобласти
12	Клиника «Мединеф»	Лечение атеросклероза, общеклинический	40% — Вера Сомова, 30% — Галина Лаврова, 30% — Галина Лаптева	1	1	350*	
13	ЛФУ «Родильный дом №2»	Акушерство, гинекология, педиатрия	100% — ООО «СтройТраст» (Дмитрий Семенов)	1	1	330*	
14	Клиника «Она»	Общеклинический, педиатрия, эстетическая медицина, МРТ	ООО «Медицинское объединение ОНА»: 100% — Марина Власова	7	6	260*	С учетом филиала в Петрозаводске
15/16	Многопрофильная клиника им. Н.И. Пирогова	Общеклинический	ООО «НИЛЦ «Деома»: 43% — Геннадий Котловский, 43% — Виктор Пенев, 7% — Сергей Сингаевский, 7% — Александр Солонин	1	1	250*	
15/16	Американская медицинская клиника	Общеклинический	66,67% — Владимир Голубев, 33,33% — Евгений Дударов	1	1	250*	
17	Кардиоклиника	Кардиология	ООО «Кардиоклиника» (реформировано ЗАО «КардиоХауз»): 100% — Надежда Алексеева	1	1	240	
18	«Эксимер»	Офтальмология	ООО «ДЦ Зрение»: основной владелец — Максим Пенев	1	1	230*	
19	«Эко безопасность»	Производственная медицина, общеклинический	ООО «МЦ Эко — безопасность»: 100% — Татьяна Константинова			204,6	
20/21	Сеть «Моя клиника»	Общеклинический	84,8% — СЗАО «Медэкспресс», 15,2% — ОАО «СК Альянс»	2	2	200	
20/21	Международный центр репродуктивной медицины	Репродуктивная медицина	ЗАО «Международный центр репродуктивной медицины»: 100% — ЗАО «Реприок»: 70% — ЗАО «РОЭЛ Групп» (ООО «Альвар м» (Дмитрий Дорохин) и «Астуриас Трейд»), 15% — Дарья Шепелева, 10% — ЗАО «МРЦМ», 5% — Илья Власов	1	1	200*	
20/21	Medical On Group	Общеклинический	100% — «Медикал Он Групп Инвестиции» (99% — «Нидерланды Он клиник аванс медикал Инститьюд» и 1% — Александр Каневский)	27	4	200*	Оборот дан только по Петербургу (сеть международная)
23	CORIS	Скорая помощь, травматология	85% — Лев Авербах, 9% — Ольга Манжина, 8% — Марина Козлова	1	1	190	
24	«Грандмед»	Пластическая хирургия	ООО «Клиника пластической хирургии»: 25% — Вадим Брагилев, 25% — Алексей Украинский, 25% — Сергей Швырев, 25% — Александр Шумило, 8% — Михаил Альтшуллер	1	1	180*	
25	Клиника «Энерго»	Общеклинический, диагностика	ООО «Диагностический центр Энерго»: 66% — Вячеслав Сидоренко, 14% — Рашид Армазов, 10% — Азат Григорян	2	2	164	
26	Юнион Клиник	Общеклинический, косметология	ООО «Юнион Клиник»: 100% — Гур Ефреим	1	1	150*	
27	Санкт-Петербургский институт красоты «Плюс»	Общеклинический, пластическая хирургия	ООО «Санкт-Петербургский институт красоты плюс»: 50% — Валентина Несватова, 50% — Артур Рыбакин	4	2	130*	Оборот дан только по Петербургу
28	ЕМС	Общеклинический, скорая помощь	ООО «ЕМС»: 100% — Татьяна Романюк	1	1	120*	
29	Медицинский центр «Капитал-Полис»	Общеклинический	СК «Капитал Полис»	1	1	116	
30	«Ришар» (клиники «Онни», «Аквадоктор», «Вирилис», «Виталис»)	Общеклинический, педиатрия	100% — Марина Янтураева	4	4	110*	

* Оборот по оценкам экспертов и данным бухгалтерского баланса

19 июня 2014, 01:08 | Газета ДП

Адрес материала: <http://www.dp.ru/1039zp/>

Как составлялся рейтинг



Рейтинг крупнейших частных клиник Петербурга "ДП" — первое исследование, основанное на анализе выручки участников рынка частных медицинских услуг. Все, что делалось до этого, — это рейтинги клиник по показателям, основанным на опросах населения и страховых компаний, а также на данных маркетинговых агентств, которые собирались по официальной финансовой отчетности медицинских организаций.

Исследование "ДП" было основано на индивидуальном подходе к каждой компании. Им требовалось представить данные о собственном обороте, чистой прибыли, а также оценить показатели конкурентов и предполагаемую десятку лидеров.

Не все игроки были готовы раскрыть свои финансовые показатели. В этих случаях оборот компании рассчитывался из данных официальной финансовой отчетности, оценок экспертов и конкурентов. При этом изучалась структура компании и суммировались показатели по разным юрлицам. Данные по обороту, которые получены путем подсчетов, помечены звездочкой.

В тех случаях, когда компания сама раскрывала данные, которые включали оборот по филиалам в других городах, но их доля явно была незначительна и не влияла на место в рейтинге, мы предпочли публиковать их без изменений, но сделав соответствующее пояснение. В тех же случаях, когда филиалы компании составляли существенную долю в бизнесе, мы просили предоставить отдельные данные.

Также мы решили отметить успехи частных клиник, выделив победителей в номинациях по другим показателям (см. таблица рядом), а также подрейтинги по отдельным сегментам: топ–5 стоматологических клиник, лабораторий, клиник пластической хирургии, страховщиков в системе ДМС.

"Список лучших врачей" (стр. 22–23) составлен путем опроса специалистов частных клиник топ–30: их мы попросили назвать тех, кого они считают лучшими в своей области.

© 1993–2014. Все права защищены. ЗАО «Бонниер Бизнес Пресс»

19 июня 2014, 10:55 | Маргарита Арановская news@dp.ru

Адрес материала: <http://www.dp.ru/103a0q/>

Врачи поразили доходами

Результаты рейтинга частных клиник города "ДП" позволили выявить тех, кто будет активным участником начинающейся консолидации рынка. Сегодня суммарный оборот топ-30 превышает 14 млрд рублей.

Первое, что показало исследование "ДП", — обороты петербургских частных медицинских клиник гораздо выше, чем многие представляют. В том числе и они сами. По данным опроса участников рейтинга, большинство из них считали порогом вхождения в первую десятку крупнейших клиник оборот 100 – 200 млн рублей в год, в то время как этого оказалось достаточным лишь для попадания в топ-30. Объем рынка платных медицинских услуг Ассоциация частных клиник Петербурга оценивает в 36,6 млрд рублей. Первая пятерка контролирует около 20% этого рынка. А более двух третей — хозрасчетные отделения государственных учреждений и мелкие частные клиники с оборотом менее 100 млн рублей.

Пятерка лидеров

Если в целом состав пятерки крупнейших клиник может показаться неожиданным, то лидер, напротив, всем известен и пока недосыгаем. Начав свою деятельность как первая в России клиника репродуктологии в 1996 году, "АВА-Петер" сделала ставку на востребованный и высокорентабельный сектор и благодаря западным акционерам активно расширяла сферы деятельности (см. интервью с руководителем клиники Глебом Михайликом на стр. 16 – 17). В то же время стоит отметить, что компания раскрывает консолидированную отчетность с учетом крупных филиалов в Вологде и Казани, только по Петербургу участники рынка оценивают ее оборот немного ниже — примерно в 2 млрд рублей.

Активное развитие номера два — EuromedGroup — пришлось на последние 2 года, за которые компания открыла 30 амбулаторий и девять клиник. Такой рывок был вызван тем, что EuromedGroup начала работать в государственно-частном партнерстве и включилась в предоставление услуг по ОМС. Как и "Скандинавия", EuromedGroup планирует дальнейшее расширение в 2014 году — "Скандинавия" летом откроет "Северную клинику" (крупнейший медцентр на севере города площадью около 10 тыс. м²), а Euromed — хирургический центр.

Третье место "Меди" объясняется тем, что две трети бизнеса приходится на стоматологию.

"Стоматология — традиционно самое доходное направление платной медицины, — отмечает Марина Касумова, гендиректор системы клиник "Меди". — Но этот рынок в Петербурге наиболее насыщен. Рынок же платных услуг по направлению общей (семейной) медицины еще далек от насыщения".

Попадание "Медики" в топ-5 не прогнозировал никто из опрошенных нами экспертов, хотя компания сегодня имеет уже 17 филиалов под разными брендами.

Наталья Григорьева, медицинский директор ГК "МЕДИКА", объясняет рост выручки ставкой на средний ценовой сегмент, в котором сегодня наблюдается рост спроса. "Также мы сделали ставку на территориальную доступность наших клиник, а также маркетинговую политику", — рассказывает она. В планах компании собственный центр ЭКО, в долгосрочной перспективе — роддом, расширение сети Клиник лечения боли.

Завершает пятерку с оборотом 900 млн рублей ЛДЦ МИБС, единственная петербургская частная медицинская организация, чей оборот вне Петербурга больше, чем в родном городе, — всего за 2013 год ее выручка составила \$115 млн (около 4 млрд рублей). В 2003 году МИБС открыл в Петербурге первое в стране частное отделение МРТ, а затем начал открывать их по регионам. Эту нишу не торопились занимать ни частные клиники, ни государственные, и с учетом очередей на МРТ успех был обеспечен. По собственным оценкам, сегодня доля МИБС на рынке МРТ и КТ Петербурга составляет около 40%.

Пути укрупнения

Игроки второй пятерки большей частью представляют собой одиночные клиники, которые демонстрируют стабильную выручку на протяжении нескольких последних лет. Кроме, пожалуй, "XXI века", который расширяет сеть медицинских центров шаговой доступности. Можно предположить, что эта компания также имеет шансы достичь оборотов свыше 1 млрд рублей. Таким образом, с учетом того, что МИБС продолжит рост, в ближайшее время можно будет наблюдать уже семь частных медицинских организаций, чей оборот превышает 1 млрд рублей (включая "Хеликс" — см. рейтинг лабораторий).

Участники рынка также прогнозируют, что расстановка сил в ближайшие годы будет меняться. Рынок увеличивает темпы роста: по данным BusinesStat, рост легальной частной медицины в 2012–м к 2011 году составил 18%, а в 2013 году должен составлять около 20 – 23%.

Помимо роста существующих компаний появляются новые игроки, стремящиеся стать лидерами в узком сегменте. К примеру, компания "Эко-безопасность" выбрала для себя сектор производственной медицины (профосмотры, санкнижки и пр.), стала в нем лидером и также стала оказывать услуги по ОМС.

"Мы начали работать в системе государственных гарантий с прикрепленным контингентом — обслуживать пациентов бесплатно по полису ОМС, заменив им районную поликлинику, — рассказывает Татьяна Лицкевич, директор по развитию группы компаний "Эко-безопасность". — Но пока процесс участия частного сектора в ОМС в целом тормозится тем, что многие пациенты не знают о своем праве выбора медицинской организации".

Я не могу сказать, чтобы результаты рейтинга меня сильно удивили. Все лидеры рейтинга — это динамично развивающиеся компании, у каждой есть своя стратегия, подразумевающая дальнейший рост. Большинство этих клиник являются членами нашей ассоциации. Финансовые показатели компаний, представленных в рейтинге, весьма значительны. Суммарный оборот крупнейших 30 клиник Петербурга составил более 14 млрд рублей, то есть они занимают около 40% регионального рынка платных медицинских услуг. В настоящее время наблюдается процесс укрупнения медицинских компаний, на мой взгляд, для отрасли это положительный фактор. Конечно, монополизма быть не должно, так как при здоровой конкуренции у пациента есть выбор "своей" клиники и "своего" врача. Ведь суть коммерческой медицины в том, что человек голосует рублем и ногами за ту клинику, которой он доверяет и в которой удовлетворен полученным результатом. Крупные профессиональные медицинские компании вкладывают значительные средства и интеллектуальный капитал как в современные технологии, так и в организацию высоких сервисных стандартов обслуживания пациентов. Все это положительно влияет на развитие отрасли здравоохранения, от чего в конечном итоге выигрывает общество в целом и каждый пациент. Это и есть одна из объединяющих целей нашей саморегулируемой организации "Ассоциация частных клиник Санкт-Петербурга". Если говорить о тенденциях рынка платных медицинских услуг, то, по прогнозам экспертов, рынок в ближайшее время продолжит рост на 12 – 15% в год. Руководители частных клиник в основном дают оптимистичные прогнозы: 32% из них прогнозируют рост востребованности своих услуг, а 39% — увеличение числа пациентов. Также прогнозируется значительный рост участия частных клиник в системе обязательного медицинского страхования и в программах государственно-частного партнерства, что не может не радовать.



Александр Солонин

генеральный директор Ассоциации частных клиник Санкт-Петербурга